



FULL METAL SALES REPRESENTATIVE ASIA (M/W/D)

INTERESSE?
BEWIRB DICH
JETZT:



DELORO WEAR SOLUTIONS, DER **FULL METAL ANTI-AGING EXPERTE**,
SUCHT EINEN ENGAGIERTEN UND MOTIVIERTEN **SALES
REPRESENTATIVE AISA (M/W/D)**, UM DEN FOKUS AUF DEN ASIATISCHEN
MARKT ZU STÄRKEN.

WEN BRAUCHEN WIR AN BOARD?

In dieser Position betreust und entwickelst Du den asiatischen Markt für metallische Sonderwerkstoffe und Schweißanlagen. Du bist zentrale Ansprechperson für bestehende Kunden, baust langfristige Kundenbeziehungen aus und führst aktive Neukundenakquise durch. Der Schwerpunkt Deiner Tätigkeit liegt in der technischen und kaufmännischen Beratung, der Erstellung und Kalkulation von Angeboten sowie der vollumfänglichen Begleitung von Kundenprojekten. Du arbeitest eng mit internen Bereichen wie Projektmanagement, Service und Einkauf zusammen, koordinierst Schnittstellen und unterstützt Kunden auch nach Projektabschluss bei Service- und Folgeanfragen. Der persönliche Austausch mit Kunden vor Ort sowie die Teilnahme an Messen ergänzen Dein Aufgabengebiet. Wenn Du Freude an internationalem Vertrieb, strukturierterm Arbeiten und nachhaltigem Beziehungsaufbau hast, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

FINDEST DU DICH HIER WIEDER?

Du verfügst über ein abgeschlossenes, aufgabenrelevantes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung sowie langjährige Erfahrung im Vertrieb oder in einer vergleichbaren Position. Sehr gute Englischkenntnisse und idealerweise Japanisch- oder Chinesischkenntnisse ermöglichen Dir eine professionelle und souveräne Kommunikation. Du verfügst über Erfahrung in der Betreuung internationaler Kunden und hast bereits in interkulturellen Märkten, insbesondere im asiatischen Raum, gearbeitet. Mit Deinem sicheren Auftreten, Deinem Verhandlungsgeschick und Deiner ausgeprägten Kundenorientierung überzeugst Du sowohl im Austausch mit asiatischen Kunden als auch in der Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen. Du arbeitest analytisch, strukturiert und selbstständig und behältst auch in einem dynamischen Umfeld stets den Überblick. Der routinierte Umgang mit SAP, CRM-Systemen und digitalen Tools gehört für Dich ebenso zum Arbeitsalltag wie die Bereitschaft, den persönlichen Austausch mit Kunden im Rahmen gelegentlicher Dienstreisen zu pflegen.

WAS WIR DIR BIETEN?

Bei uns stehen Freiheit, Vertrauen und Verantwortung für Deine Aufgaben im Mittelpunkt. Du kannst Deine Arbeitsrahmenbedingungen individuell gestalten, denn wir schätzen jeden Einzelnen in unserem Team. Weiterbildungen sind für uns von großer Bedeutung, denn wir möchten, dass Du stets aktuelles Wissen besitzt und Deine Fähigkeiten erweiterst.

Wir fördern alle Initiativen rund um das Thema Innovation und beschäftigen uns aktiv mit Künstlicher Intelligenz. Wir bieten eine solide betriebliche Altersvorsorge. Damit das Arbeitsklima bei uns besonders angenehm ist, haben wir viele weitere Benefits für Dich. Für Parkplätze und das leibliche Wohl ist vor Ort ebenfalls gesorgt. Zudem feiern wir auch gemeinsam Erfolg.

 Über WhatsApp bewerben

Jetzt Bewerben